



Tesin sijoitustoiminta lisäpääomituksella ja toiminnan vienninedistämis- vaikutukset

**EDUSKUNTA/TYÖ- JA ELINKEINOJAOSTO KESKIVIikko / HE
109/2024 VP / ASiantuntijapyyntö**

Eduskunta/Työ- ja elinkeinojaosto keskiviikko / HE 109/2024 vp /
Asiantuntijapyyntö

06.11.2024 klo 08.30
Ville Salmi
Suomen Teollisuussijoitus oy

Yhteenveto ja avainviestit

- Lähtökohtaisesti jokainen Tesin sijoittama euro auttaa yrityksiä kasvamaan kohti kansainvälistä kasvua ja viennin edellytyksiä – sillä Suomen markkina on liian pieni kasvutavoitteisille yhtiöille (varsinkin Tesin sijoitusteemojen mukaisilla toimialoilla)
- Tämä korostuu erityisesti lisäpääomituksella toteutettavissa scaleup-sijoituksissa, sillä yhtiöt ovat jo osoittaneet kansainvälistymis- ja/tai vientipotentiaalinsa
- Lisäpääomituksella toteuttavilla sijoituksilla pyritään siis edistämään Suomen lupaavimpien kasvuyhtiöiden kilpailu- ja kasvuedellytyksiä kotimaisin varoin, yhdessä yksityisten sijoittajien kanssa, siinä vaiheessa, kun kyseisten yhtiöiden rahoituksen saatavuudessa on suurin markkinakapeikko hidastamassa kasvua, ja yhtiöillä ei olisi tarpeeksi yksityistä rahoitusta saatavilla:
 - Scaleup-kasvuyhtiöiden rahoituksen markkinakapeikko on Euroopan laajuinen ja scaleup-rahoituksen saatavuus EU-tasolla on nostettu kehityskohteeksi myös mm. Draghin raportissa – eurooppalaiset yhtiöt häviävät
 - Yhdysvalloista on saatavilla huomattavasti EU:ta enemmän kasvurahoitusta mikä vaikuttaa:
 - Yhdysvalloista lähtöisin olevien kasvuyhtiöiden kasvu- ja kilpailukykyyn EU-verrokkejaan kohtaan
 - Omistuksiin lupaavimmissa EU-lähtöisissä kasvuyhtiöissä
- Scaleup-rahoituskapeikko on erityisen haastava Suomessa, sillä meillä ei ole yhtään kotimaista pääomasijoitusrahastoa joka sijoittaa scaleup-vaiheen kasvuyhtiöihin

Tesi – Kokemusta jo vuodesta 1995



2,5 mrd. €

Hallinnoidut pääomat

69 %

Rahastosijoitusten osuus
hallinnoiduista pääomista

100 %

Valtion omistama

12 mrd. €

Kohdeyritysten
liikevaihto

64 000

Kohdeyritysten
työpaikat

556 kpl

Kohdeyrityksiä (FI)
(suorat 121 kpl, muut välilliset)

220 milj. €

Suunniteltu suorasijoitus-
volyymi v. 2025-2029

145 milj. €

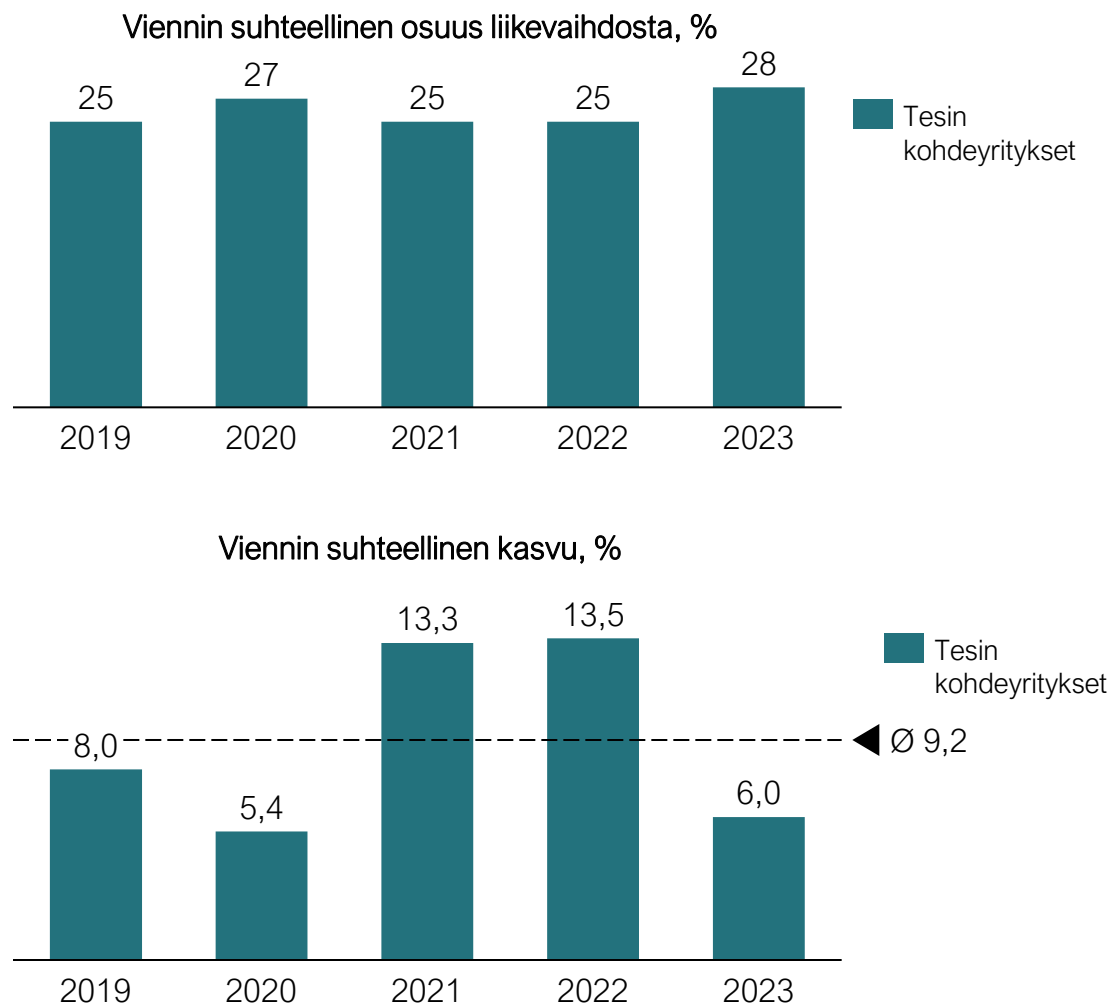
Suunniteltu rahastosijoitus-
volyymi v. 2025-2029

>1 mrd. €

Verokertymää Suomeen
vuosittain

Tesin kohdeyhtiöt vientinäkökulmasta

TESIN KOHDEYHTIÖIDEN VIENNIN KUVAUS JA SUHTEELLINEN KEHITYS



TESIN SIOJITUSKOHTEIDEN VIENTITOIMINNAN KUVAUS

- Tesin suorien ja epäsuorien sijoituskohteiden viennin liikevaihto oli n. **1,9 miljardia** euroa vuonna 2023
- Tesin sijoituskohteiden vienti on kasvanut vuosina 2019-2023 yhdeksän prosentin vuotuisella kasvuvauhdilla;
 - Vuonna 2019 Tesin sijoituskohteiden viennin liikevaihto oli €1,3 miljardia euroa
- Tesin kohdeyhtiöt saavat keskimäärin yhden neljänneksen liikevaihdostaan viennistä. Sijoitusluokkien välillä on merkittäviä eroja:
 - Venture-sijoituskohteiden vienti on yli 50% liikevaihdosta, kun taas;
 - Kasvu ja teolliset-sijoituskohteiden vienti on n. 21% liikevaihdosta
- Lisäpääomituksella toteutettavat sijoitukset kohdistuvat ensisijaisesti venture-kohteiden jatkorahoittamiseen siinä vaiheessa, kun ne tavoittelevat merkittävää kansainvälistä kasvua
- Tesille vientisuhteensa osuuden liikevaihdostaan on ilmoittanut 59 yhtiötä 72 suorasijoituskohteesta:
 - Näistä hieman alle puolella on viennin osuus yli 50%
 - Joka kolmannella viennin osuus on yli 80%

Lisähuomio: osa Tesin suorasijoituskohteista sekä iso osa Tesin rahastosijoitusten kohdeyrityksistä ei ilmoita Tesille vientilukemiaan

Tesin €100m (/€300m)-lisäpääomitus kohdistuu scaleup-vaiheessa oleviin suomalaisyhtiöihin jotka tavoittelevat kansainvälisen kasvunsa vauhdittamista

LISÄPÄÄOMITUKSEN TAUSTAT KEVÄÄN 2024 KEHYSRIIHESTÄ

- Hallitus vahvistaa uuden Tesi-konsernin mahdollisuuksia edistää investointeja osallistumalla kanssasijoittajana teollisiin investointihankkeisiin suoraan sijoituksin.
- Tämä toteutetaan allokoimalla valtion sijoitusomaisuutta uudelleen yhteensä 300 milj. eurolla (100 milj. €/v) uudelle pääomasijoitusyhtiölle suoriasijoituksia varten ja sijoitukset tehdään markkinasijoittajaperiaatteella.
- Lisäpääoman avulla varmistetaan yhtiön kyky edesauttaa potentiaalisten teollisuuspoliittisten kärkihankkeiden toteutumista.
- Toteutuneeseen kehitykseen perustuen Tesin suorasijoitustoiminta kanavoi yksityistä pääomaa siten, että yhteismäärä on kolminkertainen Tesin sijoitukseen nähden.
- Uuden yhtiön strategiassa varmistetaan talouskasvuun ja talouden uudistumiseen sekä investointien edistämiseen keskittyvän teollisuuspoliittisen tehtävän toteutuminen.

LISÄPÄÄOMITUKSELLA TEHTÄVÄT SIJOITUKSET LYHYESTI (1/2)

- Tesin lisäpääomituksella toteutettavat sijoitukset kohdistuu scaleup-vaiheessa oleviin suomalaisyhtiöihin jotka tavoittelevat vauhdikasta kansainvälistä kasvua
- Lisäpääomituksella toteutettavien sijoitusten sijoituskohteet ovat lähtökohtaisesti korkeimman profiilin suomalaisia kasvuyhtiöitä. Kohteet voivat olla joko:
 - tutkimuslähtöisiä yhtiöitä joiden toiminta perustuu teknologiseen edelläkävijyyteen (esim. deep tech-, defence tech-, tai health tech-toimialoilla), tai;
 - teollisen mittakaavan hankkeita jotka pyrkivät uusimaan teollisuutta tai teollista tuotantoa (esim. uusien proteiini-lähteiden tuotantolaitokset, vihreä teräs, vety, biohiili, kaupalliset hiilinielut)
- Tesin yksittäisen sijoituksen tiketit ovat kooltaan €30m - €70m, eli sijoitukset ovat kooltaan suurempia kuin aiemmin, ja täten lisäpääomitus mahdollistaa sijoitukset scaleup-vaiheen yhtiöihin (aiemmin yksittäiset sijoitukset olleet kooltaan max. €15m)
 - Pienemmät sijoitukset Tesi sijoittaa omista voittovaroistaan
- Tesin lisäksi sijoituskierrokseen osallistuu samoilla ehdoilla yksityinen sijoittaja tai yksityinen sijoittajajakaarti. Tesin lähtökohtana kanavoida vähintään kolminkertainen määrä yksityistä pääomaa sijoituskohteelle

Kohdeyhtiöt ovat lähtökohtaisesti jo sijoitusvaiheessa äärimmäisen vientivetoisia, nopeasti kasvavia ja kaipaavat rahoitusta joko TKI-toimintaan, kasvuun ja kansainvälistymiseen, tai tuotannon skaalaamiseen

25 SUURINTA PÄÄOMARAHOITUSTA VUODEN 2018 JÄLKEEN SAANUTTA SUOMALAISYRITYSTÄ ESIMERKKEINÄ KOHTEISTA*

Nimi	Kokonais-rahoitus (€m)	Edellinen rahoituskierron	Toimialat	Liiketoimintamalli	Henkilöstömäärä (2022/2023)
Wolt	747	11/2021	ruoka	Alustatalous	4584
Relex Solutions	712	2/2022	yritysohjelmistot	SaaS	1847
Aiven	382	5/2022	turvallisuus	SaaS	499
HMD Global	300	8/2020	televiestintä	Teollisuus	1071
ICEYE	274	2/2022	avaruus	Teollisuus	501
IQM	221	7/2022	puolijohteet	Teollisuus	235
Hostaway Oy	162	5/2023	matkustus	Alustatalous; SaaS	120
Swappie	154	2/2022	koti ja asuminen	Alustatalous	612
Rive	137	11/2022	kiinteistöt	Alustatalous	103
Varjo	123	4/2023	terveys; koulutus	Teollisuus	246
Virta	115	4/2023	energia; kuljetus	SaaS	215
Canatu	85	11/2022	terveys; puolijohteet	Teollisuus	79
Solar Foods	69	12/2022	ruoka; energia	Teollisuus	32
MaaS Global	66	3/2023	kuljetus	SaaS	46
Enfuce	62	12/2021	finanssitekнология	SaaS	144
Dispelix	50	11/2021	media	Teollisuus	124
Small Giant Games	48	12/2018	pelaaminen	SaaS	72
Norsepower	47	3/2023	energia	Teollisuus	40
Sievo	45	9/2022	laki; yritysohjelmistot	SaaS	353
Infinited Fiber Co.	44	9/2021	muoti; energia	Teollisuus	60
Supermetrics	44	8/2020	martech	SaaS	365
Happeo	42	7/2022	yritysohjelmistot	SaaS	108
EPassi Payments	42	8/2023	finanssitekнология	Alustatalous	167
HoxHunt	39	5/2022	kyberturvallisuus	SaaS	133
Ductor	38	5/2023	ruoka; energia	Teollisuus	52

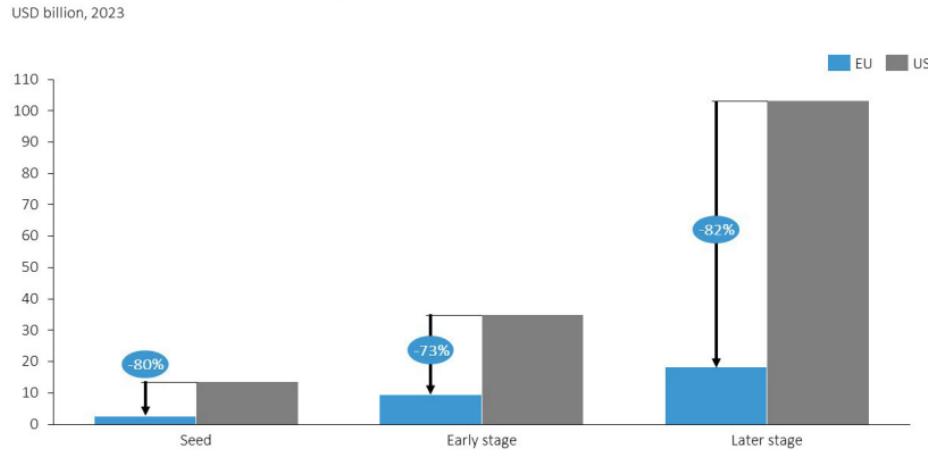
LISÄPÄÄOMITUKSELLA TEHTÄVÄT SIJOITUKSET LYHYESTI (2/2)

- Kohdeyhtiöt ovat lähtökohtaisesti jo sijoitusvaiheessa äärimmäisen vientivetoisia, nopeasti kasvavia ja kaipaavat rahoitusta joko TKI-toimintaan, kasvuun ja kansainvälistymiseen, tai tuotannon skaalaamiseen
- Tulo- ja lainarahoituksella toimimisen sijasta kohteet tavoittelevat riittävää pääomasijoitusta kehittääkseen kilpailuedellytyksiään globaaleja verrokkeja kohtaan
- Kuitenkin, yhtiöillä on haasteita tarpeeksi suuren rahoituksen keräämisessä yksityisiltä sijoittajilta, jolloin Tesi voi astua kuvaan kotimaisena omistajana jakamaan riskiä kotimaisen tai yksityisen sijoittajan kanssa
- Tesin lisäpääomituksella tehtävät sijoitukset toteutetaan markkinaehtoisesti vähemmistö-sijoittajana: Tesi ei toteuta sijoituksia mikäli kohteelle on tarjolla yksityistä kasvurahoitusta tarpeeksi
- Lähtökohtaisesti Tesi on jo tehnyt joko ensisijoituksen tai ensi- ja jatkosijoituksen kohteisiin, ja täten Tesi on jo seurannut niiden kehitystä omistajuudensa kautta, mutta Tesi voi toteuttaa myös ensisijoituksen lisäpääomituksella

Tesin lisäpääomituksella toteuttamat sijoitukset paikkaavat Suomen kasvurahoitusmarkkinan yhtä kapeimmista markkinakapeikoista, joka on EU:n laajuinen haaste

DRAGHI: ALKUVAIHEEN YHTIÖIDEN RAHOITUKSEN MÄÄRÄ YHDYSVALTOJEN JA EU:N VÄLILLÄ, \$MRD, VUONNA 2023*

FIGURE 15
Venture capital investment by development stage



Source: PitchBook data. Accessed 20 November 2023.

EU companies often rely on non-European capital markets to become listed and support their growth.

Entrepreneurs and investors of innovative EU companies seek financing and exit opportunities through initial public offerings (IPOs), mergers and acquisitions, getting listed in non-EU stock markets and involving non-EU investors and competitors. As a result, the share of non-European buyers of EU companies is today high, exceeding 60%. IPOs of EU companies or their acquisition by foreign investors may also result in relocating the company's headquarters or part of its operations outside the EU. This implies that the EU might fail to fully reap the benefits of the innovation spillovers generated by ventures that are repositories of breakthrough innovation. While companies should remain free to seek the best financing options, Europe should also address the issue of EU companies abandoning the region for financial reasons by ensuring adequate financial conditions for companies interested in expanding their businesses or for investors interested in exiting their ventures.

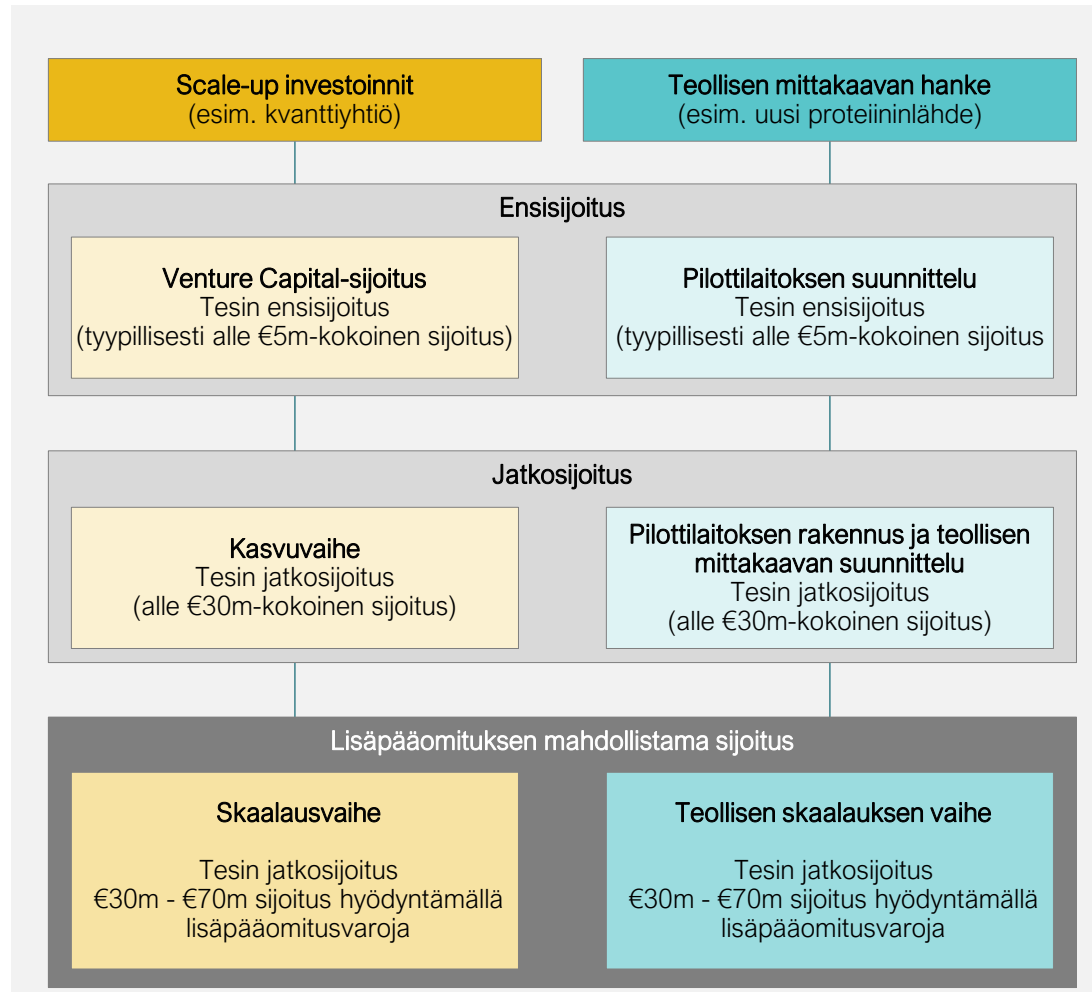
MIKSI SCALEUP-RAHOITUS ON TÄRKEÄÄ?

- Scaleup-kasvuyhtiöiden rahoitus on markkinakapeikko on Euroopan laajuinen ja scaleup-rahoituksen saatavuus EU-tasolla on nostettu kehityskohteeksi myös mm. Draghin raportissa (ja sitä käsitelleessä EU:n jäsenvaltioiden GovVC-tapaamisessa);
- Yhdysvalloista on saatavilla huomattavasti EU:ta enemmän kasvurahoitusta mikä vaikuttaa:
 - Yhdysvalloista lähtöisin olevien kasvuyhtiöiden kasvu- ja kilpailukykyyn EU-verrokkejaan kohtaan
 - Omistuksiin lupaavimmissa EU-lähtöisissä kasvuyhtiöissä
- Scaleup-rahoituskapeikko on erityisen haastava Suomessa, sillä meillä ei ole yhtään kotimaista pääomasijoitusrahastoa joka sijoittaa scaleup-vaiheen kasvuyhtiöihin
 - Tesin uudessa strategiaehdotuksessa on allokoitu varoja kapeikon paikkaamiseen myös tämän osalta

Draghin raportti nostaa esille kasvurahoituksen osalta sen, että Yhdysvalloissa rahoituksen saatavuus on viisinkertainen EU:hun nähden mikä vaikuttaa negatiivisesti EU-lähtöisten yhtiöiden kilpailukykyyn sekä yritysten ja/tai pääkonttorien siirtymiseen Yhdysvaltoihin parempien toimintaedellytyksien perässä. Lisäksi EU-lähtöiset yritykset joutuvat usein turvautumaan EU:n ulkopuolisiin kasvurahoittajiin, jolloin kasvuyhtiöiden omistus valuu EU-alueelta ulos.

Miten Tesin lisäpääomitus auttaa Suomen vientiä?

ESIMERKKI LISÄPÄÄOMITUKSEN KÄYTÖSTÄ



TESIN SIOITUKSIEN VIENTIVAIKUTUS

- Lähtökohtaisesti jokainen Tesin sijoittama euro auttaa yrityksiä kasvamaan kohti kansainvälistä kasvua ja täten edistää viennin edellytyksiä – sillä Suomen markkina on liian pieni kasvutavoitteisille yhtiöille (varsinkin Tesin sijoitusteemojen mukaisilla toimialoilla)
- Tämä korostuu erityisesti lisäpääomituksella toteutettavissa scaleup-sijoituksissa, sillä yhtiöt ovat jo osoittaneet kansainvälistymis- ja/tai vientipotentiaalin
- Lisäpääomituksella toteuttavilla sijoituksilla pyritään siis edistämään Suomen lupaavimpien kasvuyhtiöiden kilpailu- ja kasvuedellytyksiä kotimaisin varoin, yhdessä yksityisten sijoittajien kanssa, siinä vaiheessa, kun kyseisten yhtiöiden rahoituksen saatavuudessa on suurin markkinakapeikko hidastamassa kasvua, ja yhtiöillä ei olisi tarpeeksi yksityistä rahoitusta saatavilla

- Tesin ensisijoitukset kohdistuvat tyypillisesti melko alkuvaiheen yrityksiin jotka ovat kuitenkin jo osoittaneet jonkin näköistä kaupallista potentiaalia – yrityksillä on jo jonkin verran liikevaihtoa mutta toiminta ei ole voitollista
- Kasvuvaiheen jatkosijoituksia saa kohteet jotka kykenevät osoittamaan merkittävää edistystä ja täten tarvitsevat lisää resursseja kehittääkseen toimintaansa tai kehittämänsä ahiota
- Kansainväliseen skaalausvaiheeseen kasvaa Suomessa vuosittain hyvin harvalukuinen joukko – ja nämä tyypillisesti tarvitsevat merkittävästi resursseja toimintansa äkilliseen kasvattamiseen ja laajentamiseen

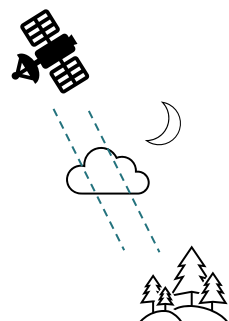


Case-esimerkki ICEYE

ICEYE – Avaruusteknologian edelläkävijä ja uuden kansainvälisesti kilpailukykyisen osaamiskeskittymän rakentaja Suomessa

- ICEYE on uuden sukupolven avaruusteknologiayhtiö. Iceyen satelliitti on maailman ensimmäinen ns. SAR-mikrosatelliitti, joka kykenee kuvaamaan pimeällä ja pilvien läpi. Näin pystytään varautumaan sään ääri-ilmiöiden aiheuttamiin vahinkoihin, kuten tulviin ja metsäpaloihin tai jäätilanteeseen. Teknologialla on myös kaksoiskäyttöpotentiaali.
- ICEYE:n juuret on Aalto-yliopistossa. ICEYE on 2014 perustettu satelliittiyhtiö, jonka tausta on 2012 aloitetussa Aalto-yliopiston tutkimusprojektissa. Perustajat osallistuivat Aalto-yliopiston Aalto-1 ja Aalto-2 nanosatelliittien kehittämiseen ja laukaisivat onnistuneesti Iceyen ensimmäisen satelliitin. Yhtiön nykyinen tj, puolalainen Rafal Modrzewski ja Pekka Laurila ovat olleet tutkimusprojektista saakka mukana ja yhtiön perustajajäseniä.
- Alkuvaiheen rahoittajissa oli Business Finland ja suomalainen Venture Capital –rahasto Lifeline Ventures, jossa myös Tesi on ollut rahastosijoittajana
 - Ensimmäiset rahoituskerroksensa (2015 ja 2017) yhtiö keräsi EU-rahoituksena ja siemenvaiheen startupeihin sijoittavilta pääomasijoitusrahastoilta. Myös Business Finlandin rahoitusta oli mukana, ja Suomesta Lifeline Ventures, jossa Tesi on ollut myös rahastosijoittajana. Näillä kierroksilla mukana myös ensin kaksi ja sitten viisi ulkomaista pääomasijoitusrahastoa.
- Tesi tukemassa sijoittajana kansainvälistä kasvua ja suurien investointien mahdollistajana
 - Tesi sijoitti yhtiöön vuonna 2018, kun yhtiö tarvitsi leveämpiä hartioita ja kokosi isompaa rahoituskerrosta ja alkuvaiheessa mukana ollut Lifeline Ventures jäi pois sijoittajajoukosta. Tesin rooli oli olla mukana satelliittiverkoston alkuvaiheen isojen investointien mahdollistajana vaiheessa, jossa yhtiö tarvitsi kasvupääomaa ja kaupallistamista. Tässä vaiheessa suomalaisten rahastojen koot eivät enää riittäneet vaan mukaan tarvittiin isompia kansainvälisiä rahastoja ja suomalaista Tesin kaltaista ankkurisijoittajaa. Tämä on se vaihe, jossa Tesi tyypillisesti tulee mukaan.
 - Tesi oli mukana myös jatkorahoituskerroksella vuonna 2020, ja Tesi on tuonut hallinnoimansa EU-rahoitusohjelman kautta myös EU-pääomaa yhtiöön.
 - Tesi ei ollut enää mukana sijoittajajoukossa vuonna 2022, kun mukaan saatiin entistä laajempi kansainvälisten rahoittajien joukko. Tästä verkostosta ovat hyötäneet myös muut suomalaiset yritykset, mikä on kansainvälisten verkostojen rakentamisen perimmäinen tarkoitus.
- Iceyen viime vuoden liikevaihto oli jo 100 miljoonan euron luokkaa ja kannattavuus näköpiirissä. **Yhtiön tavoitteena on olla maailman johtava alallaan**, jatkaa voimakasta kasvua ja kääntyä kannattavaksi. **Seuraava kasvurahoituksen hankkimisen luonteva vaihe on IPO:on valmistautuminen.**
- Iceyen ympärille on rakentumassa Tesin tavoitteiden mukaisesti **uusi avaruus- ja satelliittitekнологian osaamiskeskittymä**, joka houkuttelee ympärilleen uusia osaajia, tutkijoita, yrittäjiä ja lisää pääomia. Näin osaamista juurrutetaan Suomeen ja Iceyen kasvu hyödyttää uusien työpaikkojen ja verotulojen kautta koko yhteiskuntaa. Tutkimuslähtöiset ja vahvasti tuotekehitysintensiiviset yritykset, kuten Iceye, ovat Suomen kannalta keskeisessä roolissa elinkeinorakenteen uudistamisessa korkean lisäarvon osalta.

ICEYE – Avaruusteknologian edelläkävijä ja uuden kansainvälisesti kilpailukykyisen osaamiskeskittymän rakentaja Suomessa



Juuret Aalto-yliopistossa
ICEYE on 2014 perustettu satelliittiyhtiö, jonka tausta on 2012 aloitetussa Aalto-yliopiston tutkimusprojektissa.

2012–2014

Alkuvaiheen rahoittajissa Business Finland ja Lifeline Ventures, jossa Tesi on rahastosijoittajana
Ensimmäiset rahoituskierroksensa yhtiö keräsi EU-rahoituksena ja siemenvaiheen startupeihin sijoittavilta pääomasijoitusrahastoilta sekä Business Finlandilta.

2015–2017



Tesi mahdollistamassa Iceyen kansainvälistä kasvua ja suuria investointeja

Tesi sijoitti Iceyeen vuonna 2018, kun yhtiö tarvitsi leveämpiä hartioita ja alkuvaiheessa mukana ollut Lifeline Ventures jäi pois sijoittajajoukosta.

ICEYE-X1

2018

Tesi

87 M\$ rahoituskierros vuonna 2020

Tesi osallistui rahoituskierrokselle kanavoiden EU-rahoitusta yhtiöön osana Euroopan strategisten investointien rahasto-ohjelmaa (ESIR).

2020

Tesi



136 M\$ rahoituskierros vuonna 2022

Tesi ei ollut mukana enää vuoden 2022 jatkorahoituskierroksella, kun mukaan saatiin entistä laajempi kansainvälisten rahoittajien joukko.

2022



Seuraava kasvurahoituksen hankkimisen luonteva vaihe on IPOon valmistautuminen

Yhtiön tavoitteena on olla maailman johtava alallaan, jatkaa voimakasta kasvua ja kääntyä kannattavaksi.

2024→

Tähän mennessä kerätty rahoitus:

304 M\$

Osana valmistautumista Solidium sijoitti ICEYEhin €40m 04/2024

Jatkossa Tesin resurssit riittävät tarvittaessa sijoittamaan myös scaleup-vaiheen sijoituskierroksilla

5.11.2024

11

Tesi mahdollistamassa kansainvälistä kasvua ja suuria investointeja

- Alkuvaiheen rahoittajissa Business Finland ja Lifeline Ventures

Ensimmäiset rahoituskierroksensa (2015 ja 2017) yhtiö keräsi EU-rahoituksena ja siemenvaiheen startupeihin sijoittavilta pääomasijoitusrahastoilta. Myös Business Finlandin rahoitusta oli mukana, ja Suomesta pääomasijoitusrahasto Lifeline Ventures, jossa Tesi on ollut myös rahastosijoittajana. Näillä kierroksilla oli mukana ensin kaksi ja sitten viisi ulkomaista pääomasijoitusrahastoa.

- Tesi mahdollistamassa kansainvälistä kasvua ja suuria investointeja

Tesi sijoitti Iceyeen vuonna 2018, kun yhtiö tarvitsi leveämpiä hartioita ja alkuvaiheessa mukana ollut Lifeline Ventures jäi pois sijoittajajoukosta. Tässä vaiheessa suomalaisten rahastojen koot eivät enää riittäneet, vaan mukaan tarvittiin isompia kansainvälisiä rahastoja ja suomalaista Tesin kaltaista ankkurisijoittajaa. Tämä on se vaihe, jossa Tesi tyypillisesti sijoittaa kasvuvaiheen yrityksiin.



Seuraavana luontevana vaiheena IPOon valmistautuminen

- Yhtiön ensimmäinen satelliitti laukaistiin onnistuneesti tammikuussa 2018

Nykyisin satelliitteja on jo kolmisenkymmentä. Tesin rooli oli olla mukana satelliittiverkoston alkuvaiheen isojen investointien mahdollistajana vaiheessa, jossa yhtiö tarvitsi kasvupääomaa ja kaupallistamista. Tesi oli mukana myös jatkorahoituskierröksellä vuonna 2020 **kanavoiden EU-rahoitusta yhtiöön**, muttei enää sen jälkeen vuonna 2022, kun mukaan saatiin entistä laajempi kansainvälisten rahoittajien joukko. Näitä **kansainvälisiä verkostoja on lisäksi hyödynnetty jo muiden suomalaisten yritysten rahoituksessa** (esim. True venturesin, US, sijoitus Carbo Culture -yhtiöön).

Vuoden 2022 136 M\$ rahoituskierrökselle osallistuneet sijoittajat:



- Seuraava kasvurahoituksen hankkimisen luonteva vaihe on IPOon valmistautuminen

Viime vuoden liikevaihto oli 100 miljoonan euron luokkaa ja kannattavuus näköpiirissä. Yhtiön tavoitteena on olla maailman johtava alallaan, jatkaa voimakasta kasvua ja kääntyä kannattavaksi.

Iceyen ympärille on rakentumassa Tesin tavoitteiden mukaisesti **uusi avaruus- ja satelliittiteknologian osaamiskeskittymä**, joka houkuttelee ympärilleen uusia osaajia, tutkijoita, yrittäjiä ja lisää pääomia.

ICEYE

Perustettu: 2014

Ensimmäinen satelliitti: 2018

Satelliittien lukumäärä: 31

Työntekijöitä: 600+

Pääkonttori: Espoo

Muut sijainnit: Irvine (US), Luxemburg (LU), Varsova (PL), Jumilla (ES), Bordon (UK)

Kerätty rahoitus: 304 M\$