



FINNISH
WATER
FORUM



SUOMI
FINLAND

www.fwf.fi

Suomalaiset vesiratkaisut ja niiden skaalautuminen

Lausunto tulevaisuusvaliokunnalle 4.4.2025

Jani Härkki, hallituksen puheenjohtaja

Finnish Water Forum

Photo: Taneli Lahtinen



Kohdemarkkina ja suomalaiset toimijat

- Vesialan markkinat suuret - **globaalisti noin 600 miljardia € vuodessa**
- Ilmastonmuutos, väestönkasvu ja kaupungistuminen - **markkina jatkuvassa kasvussa**
- Suomen vesialan yritysten liikevaihto 6,3 miljardia € vuonna 2024, kasvua 26% vuodesta 2021 – **erityisesti Pk-sektorilla huomattavan suuri viennin kasvupotentiaali**
- Kehittyvissä maissa suuri ja vähemmän kilpailtu markkina sekä suuri vaikutuspotentiaali - **kasvumarkkinat kehittyvissä maissa**
- Suomalaisilla yrityksillä, tutkimuslaitoksilla ja koulutustoimijoilla huippuluokan osaamista ja ratkaisuja erityisesti kiertotalouden, kestävän vesialan kehityksen ja digitaalisten ratkaisujen alueilla – **aidosti maailman parasta osaamista**

Vesiratkaisujen viennin haasteet

- Rahoituksessa painotetaan innovaatioita, mutta aidosti tarvittavat ratkaisut usein Pk-yritysten jo kehittämiä ja olemassa – **innovaatioiden kehittäminen vs. toimivien ratkaisujen vienti**
- Yrityksiltä puuttuu resursseja viennin käynnistämiseen, mutta nykyiset vientituen instrumentit kohdistuvat usein suuriin hankkeisiin ja vaativat uuden kehittämistä – **pieniin ja keskikokoisiin hankkeisiin vaikea saada tukea**
- Ei juurikaan rahoitusinstrumentteja suomalaisten kokonaisuuksien viemiseen maailmalle, isoja veturiyrityksiä ei ole vesialalla ja Pk-yritykset joutuvat itse rakentamaan ekosysteemit, kontaktit ja luottamuksen – **ei resursseja pitkäjänteiseen markkinan rakentamiseen**
- Orgaaninen kotimainen kasvu ja resurssien kasvattaminen vientiin haasteellista, sillä Suomessa suhteellisen ”valmista” verrattuna vientimarkkinaan – **kotimainen markkina ei tuota voimakkaasti kasvavia veturiyrityksiä**
- Vesiratkaisujen tekninen skaalautuvuus ei useinkaan haaste, mutta referenssien kokoluokka usein liian pieni – **isompia referenssejä tarvittaisiin ulkomailta**



Vesiratkaisujen viennin mahdollisuudet

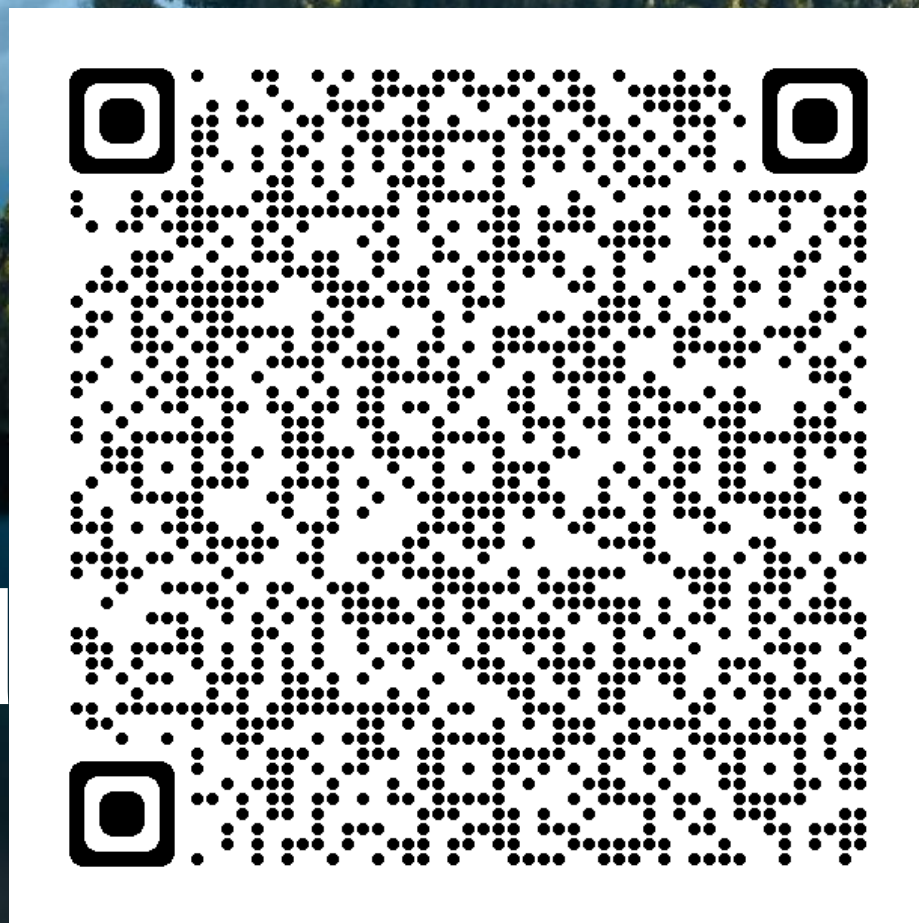
- Ulkomaiset vieraat hämmästelevät poikkeuksetta, kuinka suomalaisilla vesiratkaisuilla saavutetaan haastavissa oloissa kestävästi, energiatehokkaasti, vakaasti ja turvallisesti laadultaan maailman parasta tulosta – **erinomaiset kotimaiset referenssit ja esimerkit**
- Tasaveroisessa kilpailuasetelmassa suomalaiset yritykset pystyvät usein tarjoamaan kilpailijoita energiatehokkaampia ja suoraviivaisempia kestäviä ratkaisuja - **kilpailukykyisyys**
- Suomi tunnetaan mahdollisten asiakkaiden joukossa vahvasti vedestä, korkeasta laadusta ja osaamisesta – **maine-etu**
- Kysyntä suomalaisille vesiratkaisuille on voimakasta, FWF ohjaa jatkuvasti kyselyjä eteenpäin – **mahdolliset asiakkaat kiinnostuneita**
- Viennistä kiinnostuneita ja resurssiensa mukaan siihen panostavia vesialan yrityksiä on kymmenittäin – **onnistumisten replikointi**
- Vesialan Pk-yritykset ovat ymmärtäneet, että kasvamiseen tarvitaan yhteistyötä ja markkinoiden tavoittelua yhteistarjoamalla - **yhteistyökykyisyys**

Miten edistää vesiratkaisujen vientiä

- Vesialan yritysten kunnianhimoa ja riskinottoa lisäävä, yksityisen ja julkisen sektorin yhteistyön kautta lisäävä kasvun asennetta ja vaadittava isommin – **viennin kunnianhimo**
- Panostus vesialan vientiin rahoituksen muodossa yritysten ollessa pieniä – **rahoituspanostus kokonaisuuksien vientiin**
- Tutkimuksen ja innovaatioiden lisäksi tulisi saada panostusta jo kehitettyjen erinomaisten vesialan ratkaisujen vientiin – **suuntaus ”matalalla riippuviin hedelmiin” valmiilla ratkaisuilla**
- Toimialalle suunnatut hankkeet, Pk-yrityksillä ei usein resursseja laatia hanke-ehdotuksia useisiin hankkeisiin - **alalle suunnatut haut motivoivat panostamiseen**
- Vesialalle suunnattu ohjelma, joka mahdollistaisi vesialan toimijoille panostuksen vientikonsortioiden rakentamiseen – **kansainvälisten referenssien luominen**

WATER SOLUTIONS AND EXPERTISE FROM FINLAND

Scan the QR to read
more!



<https://www.finnishwaterforum.fi/wp/en/expertise/>



Funded by
the European Union
NextGenerationEU