

Kilpailua vääristävää ja kohtuutonta apteekkiverolakia täytyy korjata

HE 111/2025 vp
Sosiaali- ja terveysvaliokunta 11.11.2025

Kimmo Virtanen, toimitusjohtaja, Yliopiston Apteekki

 Yliopiston Apteekki

Perustiedot

- Omistaja Helsingin yliopisto
- Perustettu 1755
- Henkilöstö 1000
- Myynti 368 milj. eur (2024)
- Liikevoitto 6 milj. eur (2024)

Parasta palvelua 24/7

- Erinomainen asiakaskokemus
- 1,1 milj. kanta-asiakasta
- 24 h puhelinpalvelu
- Chat-palvelu 8-22

Liiketoiminnot

- Apteekit (17)
- Verkkoapteekki (ya.fi)
- Terveystieteiden tutkimus

Erityistehtävät

- Harvinaisten lääkkeiden valmistus
- Farmasian opiskelijaharjoittelut
- Lääkehuollon tutkimus



Esitykset leikkaavat apteekkien myyntiä ja kannattavuutta

1. Apteekkien myyntikatteen leikkaus

Valtioneuvoston asettamassa lääketaksassa apteekkien reseptilääkemyyntiin myyntikatetta leikataan n. 30 miljoonaa euroa 1.1.2026.

2. Progressiivinen apteekkivero

Apteekkivero on 0 – 43 % apteekkien lääkemyyntiin myyntikatteesta 1.1.2026 alkaen. Valtion verokertymä 200 milj. euroa. Apteekkivero lasketaan luvanhaltijakohtaisesti (ei apteekkikohtaisesti).

3. Itsehoitolääkkeitä myyntiin apteekkien ulkopuolelle

Osa itsehoitolääkkeistä (näristys, ummetus, pienten ihovaurioiden hoito ym.) voidaan myydä apteekkien ulkopuolella 1.1.2027 alkaen.

Yliopiston Apteekin lääkemyynti on voimakkaasti tappiollista

Yliopiston Apteekin tilinpäätös 2024

2024	Lääkkeet	Ei-lääkkeelliset tuotteet	Yhteensä
Myynti (MEUR)	296,1	72,3	368,4
Apteekkivero (MEUR)	-28,1	-1,4	-29,4
Myyntikate (MEUR)	47,8	31,4	79,2
Myyntikate-%	16 %	43 %	21 %
Kiinteät kulut ja poistot (MEUR)	-58,5	-14,3	-72,7
Liiketulos (MEUR)	-10,7	17,1	6,4

Progressiivinen apteekkivero vääristää kilpailua ja syrjii räikeästi Yliopiston Apteekkia

Lääkemyynnin myyntikate (=lakitekstissä voittomarginaali), euroa	Apteekkivero lääkemyynnin myyntikatteen alarajan kohdalla, euroa	Veroprosentti alarajan ylimenevästä myyntikatteesta, euroa	Keskimääräinen apteekkivero-prosentti, %	Apteekkien lukumäärä
0 – 199 999	0	0	0	x
200 000 – 499 999	0	22	10	x
500 000 – 799 999	66 000	37	18	x
800 000 – 1 099 999	177 000	39	25	
1 100 000 – 1 399 999	294 000	41	29	
1 400 000 – 1 699 999	417 000	42	31	
1 700 000 -	543 000	43	37	

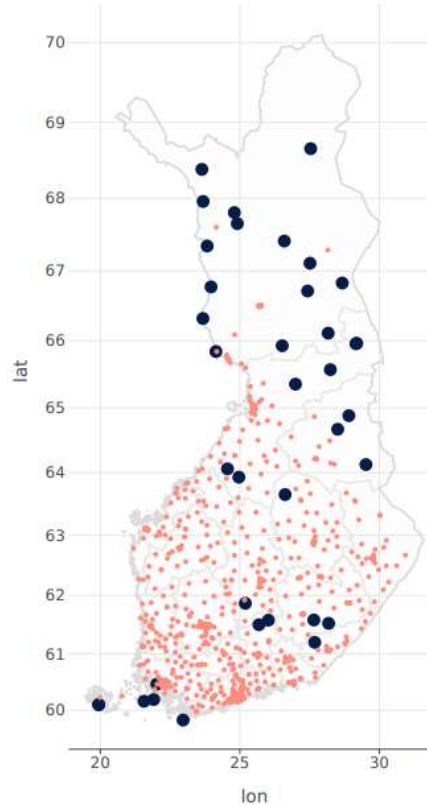
Yliopiston Apteekin keskimääräinen veroprosentti on 42,7 %

Yksityisten apteekkien keskimääräinen veroprosentti on 26,9 %

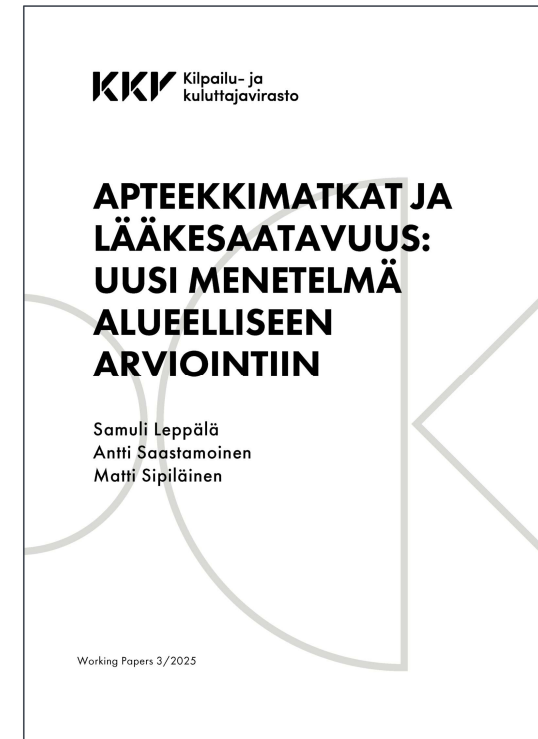
Lääkesaatavuuden kannalta kriittisiä apteekkeja on 39 kpl

”Apteekkimarkkinoiden uudistukset voivat kuitenkin vaatia erillisen tukijärjestelmän, jotta lääkkeiden saatavuus voidaan turvata. Siinä tapauksessa **tuki tulisi kohdistaa vain lääkkeiden saatavuuden kannalta tärkeille apteekeille.**”

KKV 15.4.2025



Kuva 9: Saatavuuskeskeisimmät apteekit



Kilpailua vääristävää ja kohtuutonta apteekkiverolakia täytyy korjata

Progressiivinen apteekkivero:

1. EU-oikeuden ja kansallisen lainsäädännön vastainen, kilpailua vääristävä ja kohtuuton

- Apteekkiveroa ei ole käytössä missään muussa EU-maassa
- Progressiivista yritysverotusta ei ole käytössä millään muulla toimialalla Suomessa

2. Ei kannusta apteekkeja laajentamaan aukioloaikoja, parantamaan palvelua ja kasvattamaan tuotevalikoimaa

- Myynnin kasvaessa progressiivinen apteekkivero heikentää apteekin kannattavuutta

3. Kohdentaa syrjivästi valtion tukea apteekeille, jotka eivät tukea tarvitse

- Lääkesaatavuuden kannalta kriittisiä apteekkeja on 39 (lähde: KKV), joista suurin osa ei tarvitse taloudellista tukea

Muutosesitys apteekkiverolakiin

Asetetaan maksimiveroaste: keskimääräinen apteekkivero voi olla korkeintaan 37 % lääkkeiden myyntikatteesta

Yliopiston Apteekin apteekkivero vastaa suurimpien yksityisapteekkien apteekkiveroa
Vaikutus valtion apteekkiverokertymään 3 miljoonaa euroa

Seuraava hallitusohjelma 2027 – 2031:

Poistetaan apteekkivero kokonaan ja lasketaan apteekkien lääkemyyntiin myyntikatetta vastaavalla summalla (200 milj. euroa). Tämä laskisi lääkkeiden kuluttajahintoja ja valtion lääkekorvauksia.



Voitto tieteelle & terveydelle

Tuottomme käytetään koulutukseen ja tutkimukseen